



成功案例 Creaton

02.2022

面向未来:拆分、转型到SAP S/4HANA、迁移SAP S/4HANA上云一步到位

“我们 IT 环境的全面重组和现代化的目标是创建一个创新的 IT 环境，作为业务部门的战略合作伙伴，从而超越我们 IT 迄今为止所担当的传统角色。市场在不断变化，要求也越来越复杂。因此，我们的整个 IT 环境需要面向未来和可扩展，同时提供必要的安全性。我们现在已经建立了为我们的公司提供增值并提高竞争力的架构。SNP 在这一过程中为我们提供了可靠的支持。”

Jürgen Adä, IT Head, Creaton Group

CREATON 

SNP | The Data Transformation Company

Gold
Microsoft Partner



项目介绍

关于 Creaton

Creaton 是欧洲领先的屋顶品牌之一。该公司自 2021 年以来一直是 Terreal 的一部分，拥有全面的斜屋顶产品，并在中欧和东欧生产和销售粘土屋顶瓦、混凝土屋顶瓦和系统配件以及各种太阳能解决方案。公司将传统与创新结合在其产品中，以高品质的原材料通过高效的制造工艺加工成一流的产品。Creaton 的 IT 环境也需要达到这些标准。



行业

建造建筑



收入

2.48 亿欧元
(2020 年)



总部

Wertingen, 德国



员工数

约 1,300
(2020)

挑战

2020 年底，Creaton 宣布与法国屋顶产品和建筑围护结构创新解决方案的行业领导者 Terreal 合并。此前，该公司隶属于 Etex 集团。因此，需要从 Etex 系统中删除 Creaton 及其六个公司代码，以便在新系统中设置它们。与此同时，还需要将之前的 SAP R/3 系统升级到新的系统 SAP S/4HANA，该系统必须在 Microsoft Azure 上的私有版 SAP S/4HANA Cloud 中构建。这意味着三个高度复杂的子项目需要相互优化组合，并且端到端流程需要适应新环境。此外，所有工作站，即整个工作场所基础设施，都将迁移到 Azure 365 云。

IT 环境全面重组和现代化的目的是创建一个创新的 IT 环境，作为业务部门的战略合作伙伴，因此远远超出了 IT 迄今为止的传统角色。这个综合项目周期只有 12 个月的时间。

解决方案

在使用 SNP 的软件 CrystalBridge® 对现有 SAP 系统进行广泛分析的基础上，SNP 为 Creaton 开发了定制化的转型战略。同时，SNP 团队创建了一个包含 SAP 系统完整配置的空壳副本（流程的 1:1 转移以及对定制和代码的必要调整）。此空壳副本用作迁移的目标系统。通过 SNP 的 BLUEFIELD™ 方法迁移到 SAP S/4HANA Cloud（私有版），可以将迁移上云和从 Etex 系统中拆分结合在一个步骤中。作为 S/4HANA 升级的一部分，SNP 从 Etex 系统中提取了六个相关的公司代码，对 SAP S/4HANA 转型进行了简化，转移了客户的内部开发，创建了业务合作伙伴并转换新总帐。

优势

- 三个高度复杂的项目合在一起：拆分、迁移到云端、SAP S/4HANA Cloud 的实施（私有版）
- 项目按时按预算完成
- 完成系统转换仅需 5 天（包括 2 个工作日）
- 生产继续进行，没有中断
- 一年内选择性数据迁移
- Creaton 集团内的国际 SAP 关键用户显著增强

关键信息

项目类型

拆分, SAP S/4HANA Cloud 的实施, 迁移到云端

范围

在一年中选择性地拆分六个公司代码, 实施 SAP S/4HANA 作为 SAP S/4HANA Cloud (私有版), 一步完成。

项目的其他部分: SNP Shell、新总账和业务合作伙伴的引入, 以及 S/4HANA 简化的实施。

SNP产品

CrystalBridge® – 数据转型平台;

Transformation Cockpit (Tc); 空壳目标系统 (Et)



持续时间

12 个月



涉及国家

德国, 波兰, 匈牙利,
比荷卢



公司代码

6



相关合作伙伴

Microsoft



模块

FI, CO, BP, MM, WM,
SD, PP, PM



系统

源系统:1 ERP系统(SAP
ECC 6.0)

目标系统:SAP S/4HANA
Cloud私有版

关于我们与 Microsoft 的合作伙伴关系

继微软与 SNP 合作成功实施 “Cloud Move for Azure” 后, 两家公司于 2021 年 2 月签订了影响深远的全球协议: SNP 成为微软在 Azure 上迁移到 SAP 的首选合作伙伴, 微软成为 SNP 的首选的超大规模业者。该合作伙伴关系的目标是简化和加速 SAP 客户在 Azure 上使用 SAP 的旅程。SNP BLUEFIELD™ 方法在这里为客户提供了显着优势, 使他们能够同时迁移到 Azure 和 SAP S/4HANA。这种方法使公司能够快速充分利用新技术来改进其业务流程。