



成功案例: 墨菲石油公司 Murphy Oil Corporation

01.2023

墨菲石油公司需要SNP的速度和奉献精神，才能在不断缩短的时间窗口内完成拆分

来自收购公司的持续压力导致该项目被缩减了四个月。这需要经常周末和通宵工作。



项目介绍

关于墨菲石油公司 (Murphy Oil Corporation)

墨菲石油公司是一家年产值为26亿美元的全球独立石油和天然气勘探和生产公司。于1963年5月20日成立，主营油气勘探与生产，石油的炼制、运输和销售。该公司多样化的资源基础包括加拿大和墨西哥湾的海上生产，以及北美 Eagle Ford 页岩、Kaybob Duvernay 和 Tupper Montney 的陆上油气。他们的浮式生产系统(FPS)提供油和将天然气输送到陆上设施加工成产品等。如汽油、柴油、喷气燃料等石化原料。其他海上勘探区块位于墨西哥、巴西、越南、文莱和澳大利亚。



行业
石油 &
天然气



总部
休斯顿,
美国德克萨斯州



产值
26亿美元



员工
< 1,000

挑战

墨菲石油公司以20.35亿美元的价格将其在马来西亚的资产出售给PTT勘探交易所和生产部。为了从技术角度促进剥离，该客户希望剥离与其马来西亚业务相关的所有数据。

墨菲石油公司面临的挑战包括:

- 缺乏技术剥离方面的内部经验
- 缺乏可用的工作人员资源和全职工作项目人员
- 应买方要求严格的时间限制
- 承诺向收购方提供一个工作系统
- 资产剥离计划被推迟

解决方案

SNP团队努力支持墨菲石油-PTT勘探交易所交易的完成。

SNP开发和实施的方法包括:

- 识别和考虑行业数据保留要求
- 对层次结构元素，数据量和文件量的尽职调查
- 3轮测试
- 根据客户要求利用 SAP Landscape Transformation Tool
- 全球交付地点
- 上线后支持

没有预料到的是，缩短项目时间的持续压力，但处理得很成功。

优点

- 严格的交付方法
- 速度而不影响质量
- 最小化资源需求
- 先进的行业经验
- 先进的资产剥离支持经验
- 先进独特的SAP解决方案经验 (IS-O&G, EH&S)

Key Facts

项目类型

SAP 拆分

亮点

- 来自收购公司持续 4 个月压力 缩减项目时间，这要求经常周末加班和通宵工作
- SAP SLT 工具在支持油气资源方面存在缺陷，SNP 团队引入了具有行业经验的专家
- 历史记录保留要求避免了选择性数据的复杂性支持时间紧迫的迁移

项目范围

- 代表马来西亚业务的二个公司代码
- 完整的 SAP 功能套件，包括 EH&S
- 油气解决方案
- 完整数据历史

SNP 产品

CrystalBridge® – The Data Transformation Platform



项目周期

5 个月 – 从项目开始到上线后支持



影响国家

美国, 马来西亚



数据量 / 复杂度

复杂度适用



停机时间

< 24 小时