



成功案例 SNP

01.2023

SNP 通过“RISE with SAP”迁移到云实践自身转型

“通过RISE with SAP，我们在SNP内部进行了一次转型，重点是向云迁移。通过引入各种措施，我们正在实现高度的数字化，缩短工作流程和项目周期，从而在未来更好地定位自己。同时，我们对自己的实力和能力表现出了极大的信心，因为我们是用自己的软件和专家进行的转型。”

Michael Eberhardt, CEO, SNP Group

基本信息

关于SNP

SNP是世界领先的管理复杂数字化转换流程的软件提供商，SAP全球金牌合作伙伴。为SAP用户系统提供系统升级、系统拆分、合并、数据标准化、ERP归档等数据转型业务。与ERP环境中的传统IT咨询相比，SNP提供了一种使用专门开发的软件的自动化方法：数据转换平台CrystalBridge和SNP BLUEFIELD方法，使企业可以更快、更安全地重组和现代化其IT环境，并更安全地迁移到新系统或云环境中。这可以让客户在获得高质量交付的同时缩短周期，减少成本。

SNP集团在全球拥有约1,600名员工。成立于1994年，于2000年上市。该公司总部位于德国海德堡，2021财年的收入约为1.67亿欧元。SNP的客户来自各行各业的跨国公司。



行业
软件和IT
咨询



总部
德国海德堡



收入
1.67亿欧元
(2021)



员工
1,600

挑战

在2020年初迁移到SAP S/4HANA后，SNP决定告别自己的本地系统，并以云迁移为初始项目开始完整的转型计划。SNP选择了RISE with SAP (私有云版)，目标是在Microsoft Azure环境中运行自己的系统。迁移到云端的时间非常紧迫：从系统和基础设施部署到上线，只有八周的时间。其中一个挑战是整合多年来不断演进的系统结构，并将其转移到云端，同时使其尽可能精简——这符合SNP的指导原则“取其精华，去其糟粕”。

解决方案

海德堡的软件专家使用自己的数据迁移平台CrystalBridge®和他们自己的资源实施了转型。SNP使用BLUEFIELD™方法完成了1:1的迁移。使用的软件产品是Shell (SH)和Empty Target System (ET)，Interface Discovery (ID)用于接口分析，SNP Outboard用于构建新的数字云存档系统。作为SNP数字化计划的一部分，收购的Datavard公司将在云迁移后立即执行数据迁移来完成系统集成。此外，SNP正在将SAP Cloud ALM集成到自己的系统环境中，作为SAP Solution Manager的继任者，并引入SAP Concur作为其中央差旅费用管理解决方案。

“我们也想通过这个项目树立一个榜样。我们正在使用我们自己的软件和方法，同时与SAP一起踏上旅程，”SNP全球IT副总裁Markus Frank解释道。“通过这种方式，我们正在了解客户在转型过程中需要采取的步骤，遇到的阻碍以及需要我们特别注意的事项。该项目是我们内部流程数字化和SNP持续转型的重要组成部分。”

优势

- “RISE with SAP”为许多其他创新奠定了基础，并加速了SNP的数字化攻势。
- 高度数字化，缩短工作流程，缩短项目周期。
- 精简的IT系统，更好的性能和系统可用性。
- 通过数字化提高数据安全性。
- 得益于Azure环境带来的高灵活性，特别是在应用程序领域。

基本信息

项目类型

使用“RISEwithSAP”和SNP BLUEFIELD™方法进行云迁移

亮点

- 通过使用SNP自己的软件和专家，极大的缩短了项目交付时间
- 将许多复杂的单独项目合并成一个大的整体项目
- 实现高度可扩展的数字化

范围

- 借助“RISE with SAP”进行云迁移(微软Azure)
- 对以前收购的业务单元进行系统集成
- SAP Concur 简介
- 基于SNP Outboard软件套件，退出基于sap的文档和数据的数字归档解决方案
- SAP Cloud ALM的实施
- SAP系统升级到S/4HANA 2021

SNP产品

- CrystalBridge™ – The Data Transformation Platform
- Interface Discovery (ID)
- Shell (SH)
- Empty Target System (ET)
- SNP Outboard



用户
约1,400



涉及到的国家
11个国家(DACH, 英国, 波兰, 拉丁美洲, 美国, 日本, 斯洛伐克), 30个地点



公司代码
38



合作伙伴
Vodafone



项目周期
4 个月



停机时间
36 小时