

OnCity、Crédito Argentino和 Connemga通过RISE with SAP 推动创新与数字化转型

5. 2024



OnCity、Crédito Argentino和 Conmega通过RISE with SAP实现创新与数字化转型

零售行业和非银行金融服务领域的领先公司 OnCity、Crédito Argentino 和 Conmega 决定通过实施 S/4HANA 云来实现其技术基础设施的现代化。主要目标是标准化管理流程、提高数据可追溯性和优化运营。

在OnCity、Crédito Argentino和Conmega部署 RISE with SAP解决方案，将业务中断降至最低

为实现OnCity、Crédito Argentino和Conmega的战略目标，首要任务是实施一套标准化管理流程并实现端到端可追溯性的管理系统。这些企业的核心诉求是将所有行政流程完全迁移至SAP平台运行。为此，他们需要一套兼具强大功能与灵活性的解决方案——既能支持技术创新，又能优化日常运营效率。

SNP建议在SAP的基础上实施最新版本的SAP S/4HANA，该项目包括引入后台解决方案（模块：FI，CO，MM）。

2022年8月，两家公司开始迈出SAP ERP的第一步，并开始改进其标准化。

关于该公司

Conmega作为母公司，旗下管理着OnCity和Crédito Argentino两大品牌。其中：OnCity是一家创新科技企业，致力于打通数字世界与物理世界的连接，提供多样化的科技产品组合；Crédito Argentino则是阿根廷领先的非银行金融机构，专注于为个人及企业客户提供贷款服务。该机构以快速可靠著称，始终根据客户需求提供灵活便捷的金融解决方案。

 总部
圣达菲，阿根廷

 持续时间
一年零五个月

 行业
零售及金融服务业

 合作者
3,000+

“我们要感谢 SNP 成功实施了基于 RISE with SAP 的 SAP S/4HANA。转型使我们能够快速适应当前的市场最佳实践，以敏捷有效的方式推动我们的运营。”

Ariel Pierella, 公司执行发起人

迈向SAP：分阶段实施铸就长期成功

在第一阶段，SNP采取分步实施策略：

- 首先为OnCity、Crédito Argentino和Conmega三家企业一次性部署后台办公解决方案
- 同步完成SAP系统升级，成功迁移约5,000家供应商及5,000余项物料数据

第二阶段重点引入：

- 零售行业解决方案
- 银行业专项解决方案

项目成功的关键要素：

与客户项目负责人建立高效协作机制采用行业最佳实践确保实施效率专业团队紧密配合加速流程推进

截至2024年5月，三家企业已全面启用基于RISE with SAP的S4HANA系统，获得以下转型成果：构建面向未来的数字化平台 显著提升运营效率 实现业务弹性扩展

本项目再次印证SNP如何通过专业解决方案助力企业数字化转型取得成功。

优势

- OnCity、Credito Argentino 和 Conmega 现在受益于结构清晰和标准化的流程。
- 新系统可确保数据可追溯性，提供对高质量报告的访问，并允许将会计与库存管理流程集成
- 通过整合信息和报告节省时间
- 优化高效的流程
- 由于近乎零的停机时间，在每家公司上线期间的影响最小

关键信息



实施模块

FICO, TRM, FS-SLM, MM, SD, LE, IS Retail, ABAP, Fiori, Basis and Security



上线

2024年5月



解决方案

RISE with SAP



项目类型

使用Greenfield
实施RISE with SAP

